

Notre cabinet vous accompagne

TOUT AU LONG DE L'ANNÉE

- Un **rendez-vous** annuel **personnalisé en 5 étapes**
- Des **missions de conseil** adaptées à vos **besoins**





UN RENDEZ-VOUS ANNUEL PERSONNALISÉ **EN 5 ÉTAPES**

Le rendez-vous des comptes annuels est un moment privilégié d'échanges, d'écoute et de conseil. Cette rencontre est la meilleure occasion pour faire le point sur votre activité et pour se projeter dans l'année à venir. Pour réussir ce rendez-vous, notre cabinet s'appuie sur la méthode Bilan Imagé®.

1

UN RENDEZ-VOUS CENTRÉ SUR VOS PRÉOCCUPATIONS

Quelques jours avant notre rencontre, nous vous adressons un e-questionnaire. Même si nous connaissons votre entreprise, ce questionnaire permet de mieux préparer notre rendez-vous.

2

UNE PRÉSENTATION PÉDAGOGIQUE DE VOS COMPTES ANNUELS

Pour la présentation de vos comptes annuels, nous utilisons Bilan Imagé[®]. Il s'appuie sur un diaporama clair et pédagogique pour une meilleure compréhension de votre bilan.

ARATIF

UN COMPARATIF SECTORIEL DE VOS CONCURRENTS

Durant notre entretien, nous comparons votre entreprise avec ses concurrents. Cette analyse apporte un regard neuf et objectif sur vos résultats et vos marges de progression.

NOTRE 1^{ER} RENDEZ-VOUS CONSEIL

-4

LES GRANDES LIGNES DE VOTRE BUDGET PRÉVISIONNEL

Nous profitons de notre rendez-vous pour bâtir les grandes lignes de votre budget prévisionnel. Ensemble nous identifions rapidement votre seuil de rentabilité et validons la pertinence de votre projet. Si nécessaire, nous prenons date pour affiner les hypothèses et leur impact sur votre budget.

5

UN PLAN D'ACTIONS POUR L' ANNÉE À VENIR

En conclusion de notre discussion, nous décidons des actions à entreprendre et la façon dont notre cabinet peut vous accompagner. Ce plan d'actions fait l'objet d'une note de synthèse.



DES **MISSIONS DE CONSEIL** ADAPTÉES À VOS BESOINS

Notre mission ne s'arrête pas à l'établissement de votre bilan. Bien au contraire, tout commence dès la présentation de vos comptes annuels. Nous structurons notre démarche d'accompagnement avec des conseils appropriés.



PRÉVOIR MON ACTIVITÉ

Réalisation d'un prévisionnel d'activité de 1 à 10 ans : états financiers annuels, trésorerie mensuelle, budget d'exploitation.





• ANALYSE DES COÛTS DE REVIENT

Nous calculons votre coût de revient et identifions les points à optimiser. Une application mobile fournie vous permet de suivre vos coûts par devis, chantier, facture.

• CALCUL DES COTISATIONS TNS

Anticiper vos cotisations TNS
est la meilleure solution
pour gérer vos prélèvements
dans les meilleures conditions.
Nous calculons vos charges à venir
pour une plus grande optimisation
de votre trésorerie.

ANALYSE CONCURRENTIELLE

Connaître et comparer les principaux ratios de vos concurrents vous permet d'identifier vos forces et faiblesses pour mieux optimiser vos performances. Consultez-nous pour une analyse concurrentielle.



PILOTER MON ACTIVITÉ

(avec comparatif sectoriel et flux d'actualité)

Suivre votre activité, prendre les bonnes décisions au bon moment, anticiper les dérapages... De quelques indicateurs pertinents jusqu'aux tableaux de bord les plus détaillés, nous vous proposons les outils de pilotage les plus adaptés à votre activité. Possibilité de comparer ces données à celles de vos concurrents et d'avoir un suivi de l'actualité de votre secteur.



ÉVALUER VOTRE ENTREPRISE

Que vous soyez vendeur ou non de votre entreprise à court terme, connaissez-vous le montant de votre patrimoine professionnel ? Nous vous aidons à l'évaluer pour mieux l'optimiser.







PROJET IMMOBILIER

Optimiser votre investissement immobilier qu'il soit professionnel ou personnel avec notre étude de faisabilité.

ACQUISITION D'UN VÉHICULE

Réaliser des économies jusqu'à 50% en optimisant le choix de mode de financement de votre véhicule.

• AUTRES INVESTISSEMENTS

Faire le meilleur choix de financement pour un nouveau matériel et mesurer l'impact sur votre activité.



ACCOMPAGNEMENT SPÉCIAL **CRÉATEUR D'ENTREPRISE**



